

SOFTWARE-VERTRIEB BUSINESS HUNTER (M/W/D)



WERDE TEIL UNSERES TEAMS – AUF DEM WEG IN DIE DIGITALE ZUKUNFT

Die Resolto Informatik GmbH – ein Unternehmen der Festo Gruppe – ist ein führendes Unternehmen im Bereich künstliche Intelligenz für die Industrie. In einer agilen Teamorganisation entwickeln unsere Informatiker und Data Scientists innovative Produkte z. B. zur intelligenten Echtzeit-Datenanalyse auf Embedded- sowie Cloud-Systemen und zur fehlerfreien Konfiguration von komplexen technischen Produkten direkt im Browser.

Was die Stelle bietet:

- **Strategische Ausarbeitung des Vertriebs** für eine 2D + 3D installationsfreien Auslegungssoftware (**Produktkonfigurator CONFIGON**) in enger Zusammenarbeit mit dem Leiter des Produktbereiches sowie der Geschäftsführung
- **Ausbau und Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen**
- **Verantwortung für alle Vertriebsphasen** von der Potenzialerhebung (Kaltakquise) über die Leadverfolgung, Produktpräsentation und Angebotserstellung bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss
- **Marktanalysen** und gezielte **Marktauswahl und -bearbeitung** (in Zusammenarbeit mit der Funktion „Marketing“)
- **Rückführen der gewonnenen Erkenntnisse aus dem Markt** über Resolto und das Produkt an den Produktverantwortlichen und die Geschäftsführung
- Planung und Abstimmung der eigenen **Reisen und Kundentermine**
- **Messevorbereitungen und Messebesuche** inkl. Terminen mit Interessenten

Was bieten wir Dir?

- **Agile Strukturen** in einem familiären, teamorientierten Umfeld und flachen Hierarchien
- Offenheit für **kreative Ideen** und Unterstützung bei innovativen Vorschlägen
- Kontinuierliche Weiterentwicklungs- und Entfaltungsmöglichkeiten, fachlich wie auch persönlich
- Ein **langfristig** angelegter Arbeitsplatz in einem modernen, dynamischen Unternehmen
- Zentral gelegene, moderne Büroräume in unmittelbarer Nähe zum Bahnhof Herford

Was Du mitbringst:

- **Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches, IT- oder technisches Hochschulstudium** oder eine **vergleichbare Qualifikation**
- Fundierte (mindestens mehrjährige) **Vertriebserfahrung**, bevorzugt im Umfeld von beratungsintensiven Softwarelösungen sowie gute Basis-IT-Kenntnisse
- Idealerweise **Kenntnisse über die Wertschöpfungsprozesse in der Fertigungsindustrie**
- Beherrschen aller **MS Office-Programme**, insb. Outlook, Word, Excel, PowerPoint, Teams
- **Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse** (in Wort und Schrift)
- **PKW-Führerschein**

Darüber hinaus verfügst Du über folgende persönliche Kompetenzen und Eigenschaften:

- Vorbildliche Service- und Verkaufsorientierung mit Fähigkeit zur kundenorientierten Konfliktlösung
- Hohes Maß an Empathie und einem guten Gespür für die Bedürfnisse unserer Kunden
- Freundliches & gepflegtes Auftreten
- Schnelle Auffassungsgabe und Einarbeitung in neue Themen gepaart mit ausgeprägter konzeptioneller Stärke und Ergebnisorientierung
- Selbstständig und proaktiv
- Verhandlungssicher und kommunikationsstark, auch in englischer Sprache
- Analytisches Denken, gutes Zahlenverständnis
- Hands-On-Mentalität
- Organisations- und improvisationsstark, stressresistent
- Hohe Reisebereitschaft

Deine Zukunft – kompakt

Karrierestufe:	Software-Vertriebsmitarbeiter (w/m/d) mit mehrjähriger Berufserfahrung
Beschäftigungsart:	Vollzeit, Teilzeit möglich
Beschäftigungsort:	Resolto Informatik GmbH, Schillerstraße 16, 32052 Herford

Wie kommen wir zueinander?

Bitte sende Deine elektronischen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf) an career@resolto.com .
Für Rückfragen stehen wir Dir gern telefonisch unter **+49 5221 101 1800** zur Verfügung.

Wir freuen uns Dich kennen zu lernen!

Neugierig? Dann schau doch schon mal auf unseren Websites vorbei!

www.resolto.com
www.configon.com
www.scaitec.com