

# SOFTWARE-VERTRIEB BUSINESS HUNTER (M/W/D)



## WERDE TEIL UNSERES TEAMS

Die Resolto Informatik GmbH – ein Unternehmen der Festo Gruppe – ist ein führendes Unternehmen im Bereich künstliche Intelligenz für die Industrie. In einer agilen Teamorganisation entwickeln unsere Informatiker und Data Scientists innovative Produkte z. B. zur intelligenten Echtzeit-Datenanalyse auf Embedded- sowie Cloud-Systemen und zur fehlerfreien Konfiguration von komplexen technischen Produkten direkt im Browser.

### Was die Stelle bietet:

- **Verantwortung für alle Verkaufs- und Vertriebsphasen** für eine 2D + 3D installationsfreie Auslegungssoftware (**Produktkonfigurator CONFIGON**) von der Potenzialerhebung (telefonische Kaltakquise) über die Leadverfolgung, Produktpräsentation und Angebotserstellung bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss
- Kontinuierliche **Dokumentation aller Aktivitäten im CRM** und Mitarbeit bei der Ableitung von relevanten KPI
- **Pflege, Ausbau und Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen**
- Durchführen von **Marktanalysen** und gezielte **Marktauswahl und -bearbeitung** (in Zusammenarbeit mit der Funktion „Marketing“)
- **Rückführen der gewonnenen Erkenntnisse aus dem Markt** über Resolto und das Produkt an den Leiter des Produktbereiches und die Geschäftsführung
- **Messevorbereitungen und Messebesuche** inkl. Terminen mit Interessenten
- Mitarbeit bei der **strategischen Weiterentwicklung des Vertriebs**
- Planung und Abstimmung der eigenen **Reisen und Kundentermine**

### Was bieten wir Dir?

- **Agile Strukturen** in einem familiären, teamorientierten Umfeld und flache Hierarchien
- Offenheit für **kreative Ideen** und Unterstützung bei innovativen Vorschlägen
- Kontinuierliche **Weiterentwicklungs- und Entfaltungsmöglichkeiten**, fachlich wie auch persönlich
- Ein **langfristig** angelegter Arbeitsplatz in einem modernen, dynamischen Unternehmen
- Zentral gelegene, moderne Büroräume in unmittelbarer Nähe zum Bahnhof Herford

## Was Du mitbringst:

- **Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches, IT- oder technisches Hochschulstudium** oder eine **vergleichbare Qualifikation**
- Fundierte **Vertriebserfahrung**, bevorzugt im Umfeld von beratungsintensiven Softwarelösungen
- Beherrschen aller **MS Office-Programme**, insb. Outlook, Word, Excel, PowerPoint, Teams
- **Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse** (in Wort und Schrift)
- **PKW-Führerschein**
- Idealerweise **Kenntnisse über die Wertschöpfungsprozesse in der Fertigungsindustrie**

## Darüber hinaus verfügst Du über folgende persönliche Kompetenzen und Eigenschaften:

- Vorbildliche Service- und Verkaufsorientierung mit Fähigkeit zur kundenorientierten Konfliktlösung
- Hohes Maß an Empathie und einem guten Gespür für die Bedürfnisse unserer Kunden
- Freundliches & gepflegtes Auftreten
- Schnelle Auffassungsgabe und Einarbeitung in neue Themen sowie ausgeprägte Ergebnisorientierung
- Selbstständig und proaktiv
- Verhandlungssicher und kommunikationsstark, auch in englischer Sprache
- Analytisches Denken, gutes Zahlenverständnis
- Hands-On-Mentalität
- Organisations- und improvisationsstark, stressresistent
- Hohe Reisebereitschaft

## Deine Zukunft – kompakt

Karrierestufe:	Software-Vertriebsmitarbeiter (w/m/d) mit Berufserfahrung
Beschäftigungsart:	Vollzeit, Teilzeit möglich (mind. 20 Wochenstunden)
Beschäftigungsort:	32052 Herford (Marta Viertel, unmittelbare Bahnhofsnähe)

## Wie kommen wir zueinander?

Bitte sende Deine elektronischen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf) an [career@resolto.com](mailto:career@resolto.com)  
Für Rückfragen stehen wir Dir gern telefonisch unter **+49 5221 101 1800** zur Verfügung.

## Wir freuen uns Dich kennen zu lernen!

Neugierig? Dann schau doch schon mal auf unseren Websites vorbei!

[www.resolto.com](http://www.resolto.com)

[www.configon.com](http://www.configon.com)

[www.scaitec.com](http://www.scaitec.com)